

همکاری‌یابی ممتاز

پیشنهادهای ویژه و سیستم‌های شروع سریع

نوشته: تام «بیگ آل» شرایتر

ترجمه: نیما عربشاهی

فهرست

- مقدمه مترجم ۴
- درباره نویسنده ۶
- چگونه افراد معمولی را به همکاران احتمالی گرم و مشتاق تبدیل کنید ۸
- روش درونی برای دستیابی به معارفه‌ی فرصت ۲۱
- چگونه پیشنهادهای قوی می‌توانند باعث رشد کسب‌وکار MLM شما گردند ۲۴
- واژه‌ی سرّی در پیشنهادهای عالی ۳۲
- بررسی موردی برای پیشنهادهای بهتر ۳۴
- پیشنهاد‌های محصول‌محور بهتر، توجه توزیع‌کنندگان بالقوه را نیز ۴۲
- چند نمونه پیشنهاد قوی ۴۵
- پس چه نوع پیشنهادی باید برای محصولات یا خدماتم بدهم؟ ۵۱
- داوطلب‌گیری از طریق نامه با سرمایه شخصی و کمپین‌های تبلیغاتی ۵۵
- اگر کل بودجه‌ی شما برای تبلیغات داوطلب‌گیری فقط ۶۰۰ دلار باشد ۵۹
- پیوستن به این حرفه را ساده کنید ۶۱
- چرا مردم از فروختن متنفرند؟ ۶۳
- اگر وارد حرفه‌ی MLM تو بشوم، چقدر پول درمی‌آورم؟ ۶۸
- راز درونی برای موفقیت در MLM ۷۴
- سیستم A.S.K. ۷۹
- اگر از بسته‌های حمایتی خودکار استفاده نکنید چه روی می‌دهد؟ ۹۲
- راهنمایی‌هایی برای تهیه سی‌دی صوتی شخصی شما ۹۵
- سناریوهای مثالی برای سی‌دی صوتی شما ۹۹
- سه برابر کردن نتایج بسته حمایتی خودکار (A.S.K.) ۱۱۶
- استراتژی‌های بیشتر در ارتباط با بسته حمایتی خودکار (A.S.K.) ۱۲۳

به نام حضرت دوست که هرچه داریم از اوست

داشتن یک سیستم پویا و همه گیر یکی از ارکان فعالیت مؤثر و قابل تکثیر در بازاریابی شبکه‌ای است. به خصوص در ابتدای کار که افراد تازه‌وارد، چیز چندانی از این حرفه ندانسته ولی توقع دارند که هرچه زودتر به نتیجه‌ی مطلوب دست یابند. در این حالت، یک سیستم سریع و مؤثر می‌تواند آنان را در مسیر نگه داشته و به هدف برساند.

سیستم را باید طوری طراحی کرد که به برای اغلب افراد مناسب و عملی باشد. طراح سیستم باید تجربه زیادی در این حرفه داشته و چم و خم راه را بلد باشد. و چه کسی بهتر از «بیگ آل» برای این منظور.

همان‌طور که می‌دانید تام شرایتر ملقب به «بیگ آل» از قدیمی‌ترین و موفق‌ترین افراد در حوزه بازاریابی شبکه‌ای است که بسیاری از آموزش‌های مفید این صنعت را وی طراحی کرده. او سخنرانی ماهر و باتجربه است. آنهایی که در سلسله سخنرانی‌های بیگ آل در ایران حضور داشته و از نزدیک جادوی کلام وی را دیده و شنیده‌اند می‌دانند چه می‌گویم.

تجربه و دانش بی‌نظیر «بیگ آل» سبب شده که برای هر مسئله‌ای در تجارت ما، راه‌حلی ساده و مؤثر پیشنهاد بدهد. به ویژه در رابطه با طراحی یک سیستم ساده و سریع برای شروع کار.

امیدوارم از مطالعه این کتاب لذت برده و آموزه‌های آنرا به کار ببندید.

نظرات و پیشنهادات خود را از راه‌های زیر با بنده در میان بگذارید:

شماره همراه: ۰۹۱۲۵۴۸۵۹۶۹

ایمیل: nima.arabshahi@gmail.com

آی‌دی اینستاگرام: nimaarabshahi و uplines.ir

آی‌دی تلگرام: @nimaarabshahi

ایمیلی به آدرس nima.arabshahi@gmail.com برای من بفرستید و اشاره کنید کتاب حاضر را مطالعه کرده‌اید، در عوض من نیز یک نسخه از نشریه الکترونیکی «حرفه‌ی نو» را که ویژه‌ی بازاریابان شبکه‌ای و فروشندگان مستقیم است برای شما ارسال می‌کنم.

این کتاب را به همه شبکه‌گران نوین ایران تقدیم می‌کنم.

نیما عربشاهی

زمستان ۱۳۹۵

