

قوانین قدرت

رابرت گرین

محمد رضا آل یاسین

ISBN: 978-9953-0-0000-0

نسخه ۷۷-۰۰۰

فهرست

- مقدمه..... ۵
- قانون ۱ - هرگز مقام بالا دست را تحت شعاع قرار ندهید..... ۹
- قانون ۲ - هرگز به طور کامل به دوستانتان اعتماد نکنید..... ۱۵
- قانون ۳ - همیشه کمتر از ضرورت سخن بگویید..... ۲۴
- قانون ۴ - با تمام قوا از شهرت و اعتبارتان محافظت کنید..... ۳۱
- قانون ۵ - با تفویض اختیار از هوش، خلاقیت و نیرومندی دیگران در جهت منافعتان بهره‌برداری کنید..... ۳۷
- قانون ۶ - با تأمین نیازهای روانی افراد آنان را در جهت پیشبرد اهدافتان برانگیزید..... ۴۳
- قانون ۷ - نه در راه مباحثه، بلکه در قلمروی عمل برنده شوید..... ۴۷
- قانون ۸ - با افراد منفی و نالان همنشینی نکنید..... ۵۴
- قانون ۹ - افراد را به مهارت‌هایتان متکی نگه‌دارید..... ۶۷
- قانون ۱۰ - پیش از تقاضای کمک از دیگران منافع شخصی‌شان را تأمین کنید..... ۷۲
- قانون ۱۱ - با کسب اطلاعات درباره مشتریان احتمالی از رقبایان سبقت بگیرید..... ۷۹
- قانون ۱۲ - با کناره‌گیری تاکتیکی بر عزت و احترام خویش بیفزایید..... ۸۵
- قانون ۱۳ - با تغییر الگوهایتان از رقیب‌تان پیشی بگیرید..... ۹۰
- قانون ۱۴ - برای حراست از خود دژ نسازید. انزوا خطرناک است..... ۹۷
- قانون ۱۵ - بدانید با چه کسی مجالست و همنشینی می‌کنید..... ۱۰۳
- قانون ۱۶ - مسئولانه تعهد ایجاد کنید..... ۱۱۰
- قانون ۱۷ - وارد بحث و دعوی دیگران نشوید..... ۱۱۶
- قانون ۱۸ - نیرویتان را متمرکز کنید..... ۱۲۳
- قانون ۱۹ - شخصیتتان را بازآفرینی کنید..... ۱۲۹
- قانون ۲۰ - با جرأت و جسارت وارد میدان عمل شوید..... ۱۳۶
- قانون ۲۱ - محدوده‌ی اجرا و عملکردتان را به طور دقیق برنامه‌ریزی کنید..... ۱۴۴

- قانون ۲۲ - تلاشها و شگردهای کارتان را نزد دیگران برملا نکنید..... ۱۵۳
- قانون ۲۳ - گزینه‌هایی را پیشنهاد کنید که هر کدام را انتخاب کنید به نفع شما تمام شود..... ۱۶۰
- قانون ۲۴ - بزرگ‌منشانه رفتار کنید تا بزرگمنشانه با شما رفتار شود..... ۱۷۰
- قانون ۲۵ - چیزهای غیرقابل حصول را کوچک شمرد..... ۱۸۰
- قانون ۲۶ - ارزشهای حاکم بر جامعه را محترم شمرد..... ۱۸۸
- قانون ۲۷ - مراقب باشید خشم مقام و اعتبارتان را تباه نکند..... ۱۹۴
- قانون ۲۸ - نهار رایگان نخورید..... ۲۰۱
- قانون ۲۹ - از قرار گرفتن در جایگاه مردان بزرگ خودداری کنید..... ۲۱۲
- قانون ۳۰ - برخورد با چوپان گوسفندان را پراکنده می‌کند..... ۲۲۰
- قانون ۳۱ - به دل و ذهن دیگران راه پیدا کنید..... ۲۲۷
- قانون ۳۲ - با گفتار و رفتار مشابه به دل افراد نفوذ کنید..... ۲۳۸
- قانون ۳۳ - نیاز به تغییر را تبلیغ کنید اما از انجام اصلاحات آنی سخت بپرهیزید..... ۲۴۷
- قانون ۳۴ - هرگز کامل و بی‌نقص به نظر نرسید..... ۲۵۳
- قانون ۳۵ - مانند آب سیال و انعطاف‌پذیر باشید..... ۲۶۵

مقدمه

کتاب قوانین قدرت مبتنی بر ماجراهای افراد شاخص و برجسته‌ای است که در خلال سه هزار سال، از تمدنهای پراکنده چین باستان گرفته تا ایتالیای دوره رنسانس در بازیهای قدرت حضور داشته‌اند. از آنجایی که این ماجراها از تدابیر، فنون و تاکتیکهای عهد باستان تا قرون معاصر مایه گرفته طبیعتاً در کنشها و واکنشهای آن درسهای ارزنده‌ای نهفته و هر یک می‌تواند کم و بیش در مقاطعی از زندگیتان مفید و مؤثر واقع شود. برای این که در بازی قدرت ماهر و کارکشته شوید ضرورت دارد در شناخت نیازهای روانی افراد به مرحله تسلط برسید. برای این منظور باید در نخستین برخورد با هرکس از جهت‌گیری کلی او نسبت به جهان مطلع شده، تمایلات و نیازهای غالب و مسلطش را شناخته و با توسل به این یافته‌ها ارتباطتان را در جهتی هدایت کنید که به ایجاد روابط صمیمی منجر شود. و این کتاب با توصیف عقل، تدبیر، سیاست و کیاست نیرومندترین چهره‌های تاریخ جعبه ابزاری مملو از انواع تکنیکها و تاکتیکها را در اختیارتان می‌گذارد و نیاز شما را از این بابت مرتفع می‌کند.

در این کتاب در می‌یابید که غلبه بر احساسات و هیجانات منفی نظیر خشم و استرس و ترس شالوده و درونمایه قدرت را پی‌ریزی کرده و مهم‌ترین مهارت در این بازی به شمار می‌آید. بعکس هرگونه واکنش

هیجانی نقطه‌ای است که قدرت در آن به حالت انسداد و تراکم درآمده و جلوی تحرک و جریان‌ش گرفته می‌شود.

شعار آینده این است: «برای جذب افکار و آرمانهای سازنده آمادگی داشته باشید و با سرعت عمل و هوشمندانانه آنها را در میدان عمل بیازمایید.» هیچ مشکلی نباید شما را غافلگیر کرده و یا با بن بست مواجه کند. برای این منظور پیوسته باید مسایل و مجهولات احتمالی را ردیابی کرده و راه‌حل‌های مؤثری برای هر یک در نظر بگیرید. به‌جای آنکه با خیالپردازی سرانجام خوش و فرخنده‌ای را برای طرحها و برنامه‌هایتان پیش‌بینی کنید، موانع احتمالی را که هر آینه ممکن است بر سر راهتان قد علم کند شناسایی کرده و راه‌گریزی برای هر یک بجوئید. هر چه از افق وسیعتری به مسایل و موانع بنگرید و گامهای بیشتری را در برنامه‌هایتان لحاظ کنید نیرومندتر می‌شوید. می‌گویند گذشته چراغ راه آینده است. با مرور زندگی مردمان قدرتمند سده‌های گذشته می‌توان درسهای فراوان آموخت، بینش خود را نسبت به مصادیق زندگی تغییر داد و دری را به دریای بزرگتر باز کرد. می‌توانید خطاهایی را که به عمد یا غیرعمد مرتکب شده‌اید زیر ذره‌بین گذاشته، ماده به ماده و جزء به جزء آن را برحسب قوانین قدرت ارزیابی کرده و نتیجه‌اش را به صورت یک درس یا پیمان استخراج و در قالب عباراتی نظیر: «من هرگز چنین خطایی را تکرار نمی‌کنم.» یا «من دوباره در چنین دامی فرو نمی‌افتم.» آویزه گوش کنید. با مشاهده اوضاع و شرایطتان از این چشم‌انداز قادر خواهید بود عادات ناصوابی را که طی سالیان سال در وجودتان ریشه دوانده از بیخ و بن برکنید و به‌جای آن الگوهایی را بنشانید که به سرعت شما به سوی قلّه توفیق بیفزاید.

در میان مکانیزمهای کسب قدرت، شکیبایی نیرومندترین سپردفاعی شما برای سبقت گرفتن از رقباست. صبر و متانت نیز مانند تسلط بر اعصاب مهارتی است اکتسابی که باید به مرور زمان تیمارش بدارید و بیروانید. مدار جهان هستی بر صبر و بردباری می‌چرخد. برای التیام یک زخم باید به آن مجال دهید با گامهای خودش پیش برود و یا برای خوردن انجیر باید به جوانه‌های آن اجازه دهید به گل بنشینند، میوه بدهد و به‌طور کامل برسد، وانگهی شکیبایی یکی از صفات پروردگاری است که در داشتن وقت هیچ محدودیتی ندارد. با صرف وقت همه چیز امکان‌پذیر است - گر صبر کنی ز غوره حلوا سازی. بعکس کم طاقتی و بی‌قراری شما را ضعیف و لرزان جلوه داده و بزرگترین مانع بر سر راه قدرت است.

نیمی از تسلط ما بر قدرت نه با کاری که می‌کنیم، که با کاری که نمی‌کنیم حاصل می‌شود. برای دستیابی به این مهارت ضرورت دارد هر چیز را در ازاء بهایی که برایش می‌پردازید ارزیابی کنیم. نیچه^۱ به زیبایی این نکته را بیان کرده است: «بعضی اوقات ارزش یک چیز نه برحسب مزایا و منافع آن، که بر مبنای هزینه‌ای که در ازاء آن می‌پردازید آشکار می‌شود.» شاید بتوانید اهدافتان را جامه عمل بپوشانید. اما به چه بهایی؟ این استدلال در مورد هر چیز درست است؛ حتی در مقام همکاری و یا کمک به دیگران نیز عمرمان کوتاه، فرصتمان اندک و نیرویمان محدود است. بنابراین هرگز نباید وقت ارزشمند و آسودگی خیال خویش را با ارزیابی امور دیگران که کوچکترین ارتباطی با ما ندارد تلف کنیم. این لفاظی‌ها هزینه‌گزافی را به ما تحمیل می‌کند.

تاروپوهای روحی انسان بسی پیچیده و مبهم است. با وجود تحقیقات و مطالعات فراوان هنوزم که هنوز است این قلمرو ناشناخته و

1. Friedrich Nietzsche (1844-1900)