

فهرست

مقدمه ۷

فصل ۱ - به سرمایه‌ات دست نزن، فقط منافع‌ات را خرج کن ۱۷
چرا آدم‌های عوضی ثروتمند می‌شوند - هرگز اجازه ندهید کسی عرق کردن شما را ببیند - پول یعنی آزادی عمل - قدرت و ضعف اغلب دو روی یک سکه است - آیا از خصوصیات لازم برای فروشندگی بهره‌مندید؟

فصل ۲ - درک ماهیت پول ۴۷
پول از هر تشکیلاتی ثروتمندتر است - هرگز اجازه ندهید دیگران ارزشمندی‌تان را تعیین کنند - کلمه‌ی نه را تمایل برای مذاکره تلقی کنید - پول خوب است، پول خودتان بهتر است - هرکس به فردی خدمت می‌کند - رئیس کیست - ضریب کارآفرینی

فصل ۳ - بودن یا انجام دادن: موضوع این است ۷۵
افراد عاطل و باطل ثروتمند نمی‌شوند - برای دستیابی به آرزوهایتان آمادگی انجام چه کارهایی را دارید؟ - اگر از یک مهارت نمی‌توانید پول درآورید، پس این یک وسیله سرگرمی است - از کلاغ بیاموزید - هرکاری را که مقام بالادست می‌گوید انجام دهید - چگونه پیروزمندان را شناسایی کنیم.

فصل ۴ - حقوق گرفتن را فراموش کنید، به کسب و کاسبی روی آورید ۹۹
بدانید که چه وقت به یک کار وارد و کی از آن خارج شوید - افکار و ایده‌های پولساز مشکل را برطرف می‌کند - ترس را رها کنید و گوشی تلفن را بردارید -

امتیاز تولید را به دیگران بدهید و خودتان پول درآورید - وانمود کنید کارتان گرفته تا کارتان رونق پیدا کند - تنها به یک سرمایه‌گذار اتکا نکنید - وقتی کمبود، آموزگاری بزرگ است - شما به صورت پاره‌وقت ثروت نمی‌اندوزید - یک تیم کامل چه خصوصیتی دارد.

فصل ۵ - چگونه شرکتهای کوچک می‌توانند غول شوند ۱۳۳
وقتی می‌توانید متحد و یکپارچه شوید رقابت نکنید - هر کارمندی هزینه دارد - برای پیشرفت هزینه کنید، اما تنها در زمینه‌های مهم و حیاتی - خریدار قیمت را تعیین می‌کند - حجم کالا بر روی قیمت آن تأثیر می‌گذارد - اصول پنجگانه مشارکت موفق

فصل ۶ - سریع و پیشگام باشید، رحم نکنید ۱۵۵
روی بهترین گزینه متمرکز شوید - افراد بیشتر حریص هستند تا رقابت‌جو - اگر خواهان چیزی هستید با یکدندگی آن را مطالبه کنید - نگرش بدون برنامه‌ریزی هیچ است - پول تنها نیروی محرکه است - خود را تطبیق دهید یا بمیرید - چگونه میان همکارانتان ستاره باشید.

فصل ۷ - چگونه ممکن است به‌جای کسب ثروت دشمن تراشی کنید ۱۷۷
اگر یک شرکت به شما روی خوش نشان داد، نظر سایر شرکتها را به خود جلب کنید - ثروت تنها زمانی به سراغتان می‌آید که به آن خیره شوید - هرگز افراد پولساز شرکت را از خود نرنجانید - مسایل فرهنگی می‌تواند سد راه شرکتها شود - هرگز تهید نکنید، فقط دست به عمل بزنید - چگونه یک رئیس بزرگ باشید.

فصل ۸ - سرتان را پایین بیندازید و به حرکت ادامه دهید ۲۰۱
شکست بهترین استاد است - گذر از ناملایمات مستلزم استقامت و قدرشناسی است - اگر در کاری موفق نیستید به کار دیگری بچسبید - در پس هر دست ردی بر سینه‌ی شما فرصتی نهفته است - مهارت قابل انتقال است - خاصیت

شیمیایی روابط شما راز نیست - فرصت اغلب در زیر بینی شما قرار دارد - اشتهایتان را برای تغییر بیازمایید.

فصل ۹ - آتش به گلو بردن را بیاموزید ۲۲۱
پول همه چیز به شما نمی‌دهد - ایده‌های خوب توجه شما را جلب می‌کند، ایده‌های بزرگ توجه همه را جلب می‌کند - هرگز با افراد کم‌تجربه و یا آماتور مشورت نکنید - با اظهار کلمات پوچ و میان‌تهی نمی‌توان تولید کرد - تلویزیون و پول هرج و مرج را مهار می‌کند - چگونه طرح و یا ایده‌ی خود را به سرمایه‌گذاران معرفی کنید.

فصل ۱۰ - تلفیق تجربه و فرصت غوغا می‌کند ۲۴۷
شروع کار در برنامه‌ی برکه کوسه - شهرت مثل پول رایج است، خردمندانه آن را خرج کنید - چگونه برند شخصی‌تان را مدیریت کنید.

فصل ۱۱ - مبانی اولری ۲۶۹
همه می‌توانند ثروتمند شوند - ترس دوست شماست - پول نقد شاه است - فروش، کاری رو در روست - چیزی به نام اقتصاد محلی وجود ندارد - اصول اولری برای سرمایه‌گذاری هوشمندانه.

