

کسب و کار پول‌ساز

راهنمای کسب و کارهای کوچک در ایران

محمدرضا محمدی



نشر گویا

فهرست

- پیش‌گفتار ۹
بیا با هم پولدار شویم
- فصل اول: کار با یک استکان چای تلخ ۱۹
آداب اولیه‌ی کسب و کار
- فصل دوم: با کدام مداد رنگی نقاشی می‌کنی؟ ۵۳
چه کسب و کاری رو دوست داری؟
- فصل سوم: با دوچرخه در راسته‌ی بازارهای قدیم ۸۱
بازاریابی مقدمه‌ی فروش است
- فصل چهارم: پست‌چی محله برام نامه می‌آره ۱۰۵
مشتری را پس از فروش فراموش نکن
- فصل پنجم: لاستیک اتومبیل پنچر نباشه ۱۲۵
نقاط ضعف و نقاط قوت کارت را بشناس
- فصل ششم: من یه سری کتاب خوندمی می‌خوام ۱۴۳
تحقیق و مطالعه را فراموش نکن
- فصل هفتم: تو هم باید فیل هوا کنی ۱۵۹
با نوآوری و خلاقیت بازار را فتح کن
- فصل هشتم: ساعت‌های مچی خوشگل من ۱۷۷
زمان گوهر گرانبهای کسب و کار است

پیش‌گفتار

بیا با هم پولدار شویم

یک راه ساده برای کاسبی موفق و پولدار شدن

کتاب کسب و کار پول‌ساز راهنمای کسب و کارهای کوچک در ایران است. همه‌ی کسانی که اهل کسب و کارند می‌خوانند یه لقمه نون حلال سر سفره‌ی زن و بچه و پدر و مادرشون ببرند. این کتاب راهنمای کسب و کاره، به تو می‌گه چه کارایی بکنی تا درآمد و فروش بیشتری داشته باشی. مهم نیست که چه کاره‌ای، مهم اینه چه‌جوری کار می‌کنی. این کتاب شیوه‌ی کار کردن و پول درآوردنو به زبان ساده بهت یاد می‌ده.

کتاب کسب و کار پول‌ساز برای استادان دانشگاه و محققان رشته‌های بازاریابی و کسب و کار نیست. کتابی به زبان ساده و قابل فهم برای کاسب‌هایی است که می‌خوانند راه و رسم کسب درآمد و فروش بیشتر را یاد بگیرن. فلانی سال‌هاست یه بوتیک داره اما درآمدش خوب نیست. فلانی گل‌فروشی داره اما درآمدش ثابته مته یه کارمند. یا فلانی صبح تا شب تو