

به نام هستی بخش

پول بدون پول

روش‌های کسب درآمد رؤیایی بدون سرمایه اولیه

یاسین هدایتی‌فر



ناشر کتاب‌های

روان‌شناسی، مدیریت و کارآفرینی: بازاریابی و فروش

فهرست مطالب

مقدمه ۱۲

فصل ۱: درآمدهای رؤیایی بدون سرمایه ۱۷

سفرارش کارت ویزیت بگیرید و پول درآورید ۱۸
چرا روش کسب درآمد با چاپ کارت ویزیت فوق العاده است؟ ۱۸
کسب درآمد با چاپ کارت ویزیت ۱۹
برای شروع چه چیزهایی مورد نیاز است؟ ۲۰
فقط ۴ قدم تا شروع درآمد عالی ۲۰
چگونه مشتری بیابید؟ ۲۱
چقدر می‌توانم از این کار درآمد داشته باشم؟ ۲۲
دفترچه‌های تخفیف ۲۴
ایده دفترچه‌های تخفیف چه هستند؟ ۲۵
با این کار، شما چگونه پول به دست می‌آورید؟ ۲۶
کارهایی که باید قدم به قدم انجام دهید. ۲۶
بهبتر است چه نکاتی را مد نظر داشته باشید. ۲۶
اوراق تبلیغاتی را پخش کنید و پول درآورید ۲۷
فقط ۳ قدم تا شروع درآمد عالی ۲۷
پیشنهادهایی برای پیشرفت کار ۲۸
با تعویض سفره تابلوهای فلکسی کسب درآمد کنید ۲۹
فقط ۴ قدم تا شروع درآمد عالی ۳۰
داده‌های مختلف رو جمع‌آوری کن و بفروش! ۳۲
فقط ۲ قدم تا شروع درآمد عالی ۳۳
تایپ! ۳۴

سفرارش‌هایی که به یک تاپیست داده می‌شود چه فرمت‌هایی دارند؟ ۳۵
چگونه سفرارش‌های تایپ بگیرید؟ ۳۸
از سایت «ترجمه ایران» سفرارش کار بگیرید (tarjomeiran.com/1/80906) ۳۹
سایت ترجمه ایران ۴۰
پنل‌های پیامک تبلیغاتی ۴۲
پول با فروش پنل‌های پیامکی ۴۳
منظورمان از پیامک انبوه، پنل ارسال پیامک و پنل نمایندگی چیست؟ ۴۴
روش‌های کسب درآمد از فروش پنل پیامکی چیست؟ ۴۴
فقط ۴ قدم تا درآمد رؤیایی ۴۷
کسب درآمد با تدریس خصوصی ۴۹
چگونه شروع کنید؟ ۵۰
ویژگی‌های این شغل ۵۰
شیوه‌های تبلیغات ۵۱
با بیمه کردن خودت و دیگران پول در بیاار! (www.esure.ir) ۵۲
سفرارش مهربگیرید و میلیونی درآمد داشته باشید! ۵۴
کسب درآمد سریع و عالی با ساخت مَهر ۵۵
چه ابزارها و مهارت‌هایی برای ساخت مَهر نیاز است؟ ۵۶
قدم‌های لازم تا رسیدن به درآمد ۵۶
دو نکته کاربردی ۵۷
باید در پمپ‌بنزین‌ها خدمات تنظیم باد هم ارائه شود ۵۸
فقط ۳ قدم تا شروع درآمد عالی ۵۹
کسب درآمد با برگزاری مراسم مهم ۶۰
مراسم‌ها را برگزار کنید ۶۰
حواستان به چه نکاتی باید باشد؟ ۶۱
نزدیک عید نوروز، با چاپ تقویم کسب درآمد کنید! ۶۳
فقط ۴ قدم تا شروع درآمد عالی ۶۴
کسب درآمد از چاپ تقویم چه ویژگی‌های مثبتی دارد؟ ۶۵
پشتیبان دستگاه‌های کارتخوان (POS) شوید ۶۷
کانون تبلیغاتی راه بیندازید ۷۰
کسب درآمد از مواد قابل بازیافت ۷۲

- از تکنیک همکاری برای کسب درآمد از فضای مجازی استفاده کنید ۲۰۱
- فروش محصولات دیجیتالی در شبکه‌های اجتماعی وقتی که سایت ندارید! ۲۰۳
- سایت‌های فروش فایل ۲۰۳
- فقط ۴ قدم تا شروع درآمد عالی ۲۰۳

فصل ۵: کار در منزل ۲۰۵

- کسب درآمد با شبکه‌های اجتماعی و اینترنت ۲۰۶
- در منزل تولیدکننده شوید ۲۰۷
- نمونه اول: تولید اسکاچ و... ۲۰۷
- نمونه دوم: تولید قارچ ۲۱۰
- نمونه سوم: کسب درآمد با پرورش بلدرچین ۲۱۳
- از سایت تایپیران سفارش تایپ بگیرید (typeiran.com/r/80906) ۲۱۵
- سایت تایپیران چگونه کار می‌کند؟ ۲۱۶
- با چاپ سیلک کسب درآمد کنید ۲۱۸
- برای چاپ سیلک چه مراحل را باید طی کنید؟ ۲۱۸
- چند نمونه کارهای سودآور با چاپ سیلک ۲۱۹
- در منزل بسازید، در اینترنت بازاریابی کنید و بفروشید ۲۲۰
- بازار خانگی دات کام (www.bazarkhanegi.com) ۲۲۰
- بازار هنرمندان (www.bazarehonarmandan.com) ۲۲۱
- فروش مستقیم صنایع دستی به خارج از ایران! ۲۲۳
- به قسمت‌های کوچک‌تر بسته‌بندی کنید و پول بسازید ۲۲۵
- بسته‌بندی چه چیزهایی سودآور است؟ ۲۲۶
- برای بسته‌بندی چه چیزهایی مورد نیاز است؟ ۲۲۶
- بازاریابی محصولات خود را چگونه انجام دهید؟ ۲۲۷
- لامپ‌های کم مصرف را تعمیر کنید و پول درآورید ۲۲۸
- کسب درآمد با پرورش ماهیان زینتی ۲۳۰
- دستورالعمل اجرایی ۲۳۰
- کسب درآمد از طریق ایجاد یک آشپزخانه خانگی ۲۳۰
- برای بازاریابی کارتان بهترین شیوه چیست؟ ۲۳۱

فصل ۶: فوت کوزه‌گری ۲۳۳

- چگونه برای محصولات خودتان فروش پستی ایجاد کنید؟ ۲۳۴
- شرکت‌های واسطه پستی چه هستند؟ ۲۳۵
- کار کردن با این شرکت‌ها چه مزایایی دارد؟ ۲۳۵
- نمونه‌هایی از معروف‌ترین و بهترین شرکت‌های واسطه پستی عبارتند از: ۲۳۸
- مراحل شروع همکاری با شرکت‌های واسطه پستی چگونه است؟ ۲۳۸
- چگونه با ۵۰ هزار تومان یک دفتر کار حرفه‌ای در پایتخت داشته باشید؟! ۲۳۹
- دفتر کار مجازی چیست؟ ۲۴۰
- دنیای عجیب تبلیغات اینترنتی ۲۴۱
- بدون دانستن کدنویسی، هر سایتی که می‌خواهید ایجاد کنید! ۲۴۶
- راه اول: طراحی سایت توسط نرم‌افزارهای مدیریت محتوا (CMS) ۲۴۶
- راه دوم: استفاده از سایت‌های فروشگاهی رایگان شرکت‌های واسطه پستی ۲۴۷
- راه سوم: سایت‌های سایت‌ساز ۲۴۸
- ایجاد سایت توسط سرویس‌های ارائه‌دهنده وبلاگ ۲۵۰
- نتیجه‌گیری ۲۵۱

در ابتدا، قبل از اینکه بخواهم مطلبی به عنوان مقدمه بنویسم، باید از شما تشکر کنم! چون در جامعه ما کمتر کسی است که حاضر باشد تا کتابی را باز کند، چه برسد به مطالعه آن. و به شما تبریک می‌گویم که جزء ۲۰ درصد معدود جامعه هستید که برای رشد و یادگیری جامعه خود وقت و هزینه اختصاص می‌دهید.

کتابی که در دست گرفته‌اید کتاب بسیار متفاوت و عجیبی است که حاصل تلاش و لذت‌های بسیار من در زندگی بوده و تلاش کرده‌ام تا مطالب ارزشمند و گرانبهایی را به بهترین شکل به شما منتقل کنم. از آن جهت که خداوند قدرت‌های مشخصی به هر شخص می‌دهد و هر شخصی در زندگی برای چیزی خلق شده است، احتمالاً وظیفه من تجربه و انتقال این اطلاعات به افرادی بوده که نیازمند آن‌ها هستند.

ما در دنیای عجیبی زندگی می‌کنیم که اگر اهمیت تغییرهای سریع را متوجه نشویم، به سرعت هرچه باور نکردنی احتمالاً درصد باختمان در بازی زندگی بالا می‌رود و شاید فرصتی هم برای جبران پیدا نکنیم. از انتخاب درستی که کرده‌اید خوشحال باشید و می‌خواهم همین ابتدا یک مژده به شما بدهم: اگر فرصت فعلی و ارزش کتابی را که در دست دارید درک کنید، احتمالاً در آستانه همان تغییرات بزرگی قرار بگیرید که آینده ارزش آن را به دنیا و اطرافیان‌تان نشان بدهد.

مطمئن هستم که شما با خواندن این کتاب، احساس‌های متفاوت و عجیبی را تجربه خواهید کرد که باید به سمت آن‌ها بروید و با تجربه آن‌ها شانس زندگی تجربه‌های متفاوتی را تجربه کنید! به شما تبریک می‌گویم که با تهیه این کتاب توانسته‌اید شانس ایجاد تفاوت و تجربه‌های متفاوتی به خودتان بدهید. به عنوان نکته پایانی پیشنهاد می‌کنم قبل از شروع کتاب، حتماً قسمت «راهنمای مطالعه کتاب» را بخوانید و پس از آن، مطالعه را آغاز کنید.

موفق‌ترین باشید!

یاسین هدایتی‌فر

راهنمای استفاده از کتاب

فکر نمی‌کنید عجیب است که حتی یک
قابلمه هم راهنمای استفاده دارد، اما هیچ
کتابی راهنمای استفاده نداشته باشد!

به نظرم یک چیز در تمام کتاب‌هایی که خوانده‌ام مورد غفلت قرار گرفته و آن بخشی به نام راهنمای مطالعه آن کتاب است. از آن جهت که معتقدم کتاب «پول بدون پول» کتابی متفاوت است، لازم است به شما بگویم چه نکاتی را در مطالعه این کتاب رعایت کنید تا حتماً اتفاق‌های بسیار عجیب را تجربه کنید.

دفتر مخصوص ایده‌ها برای یافتن کلید آن

در انتهای کتاب چندین صفحه خالی برای یادداشت ایده‌های ناخودآگاهی که هنگام مطالعه هر فصل کتاب حتماً به ذهن‌تان می‌رسد قرار داده شده تا آن‌ها را قبل از فراموشی (نابود شدن) روی کاغذ بیاورید. پس از آنکه ایده‌های خودتان را یادداشت کردید حتماً آن‌ها را با سه نفر به اشتراک بگذرید و نظر آن‌ها را بگیرید. کتاب را دوباره بخوانید و ایده‌های مختلف و جدیدتری را یادداشت کنید تا در نهایت فقط یک ایده خاص و منحصر به فرد را که فقط مخصوص خودتان است بیابید و شروع کنید به فراهم کردن مقدمات اجرای آن. فراموش نکنید، ایده‌ای که برای اجرای آن متعهد می‌شوید ممکن است حتماً اشاره مستقیم به آن نشده باشد و می‌تواند فقط زاینده ذهن خودتان باشد.

کتاب را تمیز به تاریخ نسپارید

از شما یک تقاضای خالصانه و عاجزانه دارم و آن اینکه این کتاب را تا می‌توانید کثیف و پُراز نوشته تحویل تاریخ دهید. تا می‌توانید در این کتاب یادداشت کنید، نظرهای خودتان را بنویسید و ایده‌های مهمی