

یاراهی خواهم یافت یاراهی خواهم ساخت

داستان‌ها و تمثیل‌های جدید
برای غنی ساختن زندگی و موفقیت در کسب‌وکار

مسعود لعلی



*فهرست

۴۳	۲۱ / مشکل من و تختخواب
۴۴	۲۲ / حکایت سازمانی و مدیریتی
۴۵	۲۳ / درباره قانون جذب
۴۷	۲۴ / زن، مرد، ارتباط
۵۰	۲۵ / درگ تفاوت‌ها
۵۱	۲۶ / تمثیل کوله‌پشتی
۵۲	۲۷ / شش جمله‌ای که جان می‌کنیم تا آن‌ها را بگوییم:
۵۳	۲۸ / ملانصرالدین درمانی
۵۴	۲۹ / جمعه شب‌ها چه کار کنیم؟
۵۶	۳۰ / عروسکی که خراب شد
۵۷	۳۱ / داستانی از کیسینجر
۵۸	۳۲ / پیامی از یک فیلسوف
۵۹	۳۳ / عزیزم دوست دارم
۶۱	۳۴ / آتش یا عود؟
۶۲	۳۵ / هشت توقع غیرواقع‌بینانه که به موفقیت شما آسیب می‌زند
۶۶	۳۶ / چرا فکارتان به نتیجه نمی‌رسد؟
۶۷	۳۷ / یاراهی خواهم یافت، یاراهی خواهم ساخت
۶۸	۳۸ / فرق بین درد و رنج چیست؟
۶۹	۳۹ / ده نشانه عدم احترام به خود
۷۰	۴۰ / باورهای غیرمنطقی یک ذهن
۷۲	۴۱ / الاغی که پرواز کرد

*فهرست

۱۳	مقدمه
۱	۱ / دوست خود را بشناس
۲	۲ / مردی که کلم دید
۳	۳ / زن و مشاور
۴	۴ / نگرش‌های واقع‌بینانه به ازدواج
۵	۵ / داستان من و خرمالو
۶	۶ / مرد و کفش‌هایش
۷	۷ / آن سوی دیوار
۸	۸ / زندگی سخت می‌گذرد
۹	۹ / سلامتی از آبرو مهم‌تر است
۱۰	۱۰ / عادت که برای موفقیت باید کنار بگذاریم
۱۱	۱۱ / عدو شود سبب خیر
۱۲	۱۲ / دو داستان درباره بدء و پستان در زندگی
۱۳	۱۳ / رویاهایت را چند فروختی؟
۱۴	۱۴ / این هفت جمله را به خاطر بسپارید:
۱۵	۱۵ / رمز موفقیت را کفل
۱۶	۱۶ / ببینید که موفق شده‌اید
۱۷	۱۷ / تو سازنده‌ی کسب و کارت هستی
۱۸	۱۸ / باورهایی که تو را می‌لیاردر می‌کند
۱۹	۱۹ / پول چیست؟
۲۰	۲۰ / داستانی از زبان

فهرست

۱۰۲	/ چرا همه شادند جز من؟	۶۲
۱۰۳	/ توصیه یک عکاس	۶۳
۱۰۴	/ مرادوست بدارهمان طور که هستم	۶۴
۱۰۶	/ ذهن زیبا، زندگی رازیبا می کند	۶۵
۷۰۱	/ هفت قانون منطقی	۶۶
۱۰۸	/ اینشتین و درس زندگی	۶۷
۱۰۹	/ بزرگ ترین دشمن حقیقت؟	۶۸
۱۱۱	/ داستان فیلی که گریخت	۶۹
۱۱۲	/ میلیاردرشدن به شیوه‌ی گاوپیشانی سفید	۷۰
۱۱۴	/ به دنبال عشق واقعی	۷۱
۱۱۵	/ قانون هستی	۷۲
۷۱۱	/ تصمیم بگیریم که پیرنشویم!	۷۳
۱۱۸	/ حوا بی آدم	۷۴
۱۲۰	/ نکات ناب زندگی	۷۵
۱۲۱	/ بهترین راه تربیت کودکان چیست؟	۷۶
۱۲۲	/ درسی ارزش‌رثشت	۷۷
۱۲۳	/ چند پاسخ نابالغانه در روابط با دیگران	۷۸
۱۲۴	/ از درون آغاز کنیم	۷۹
۱۲۵	/ قانون تلاش تازمان مرگ	۸۰
۱۲۶	/ موفقیت به روایت برایان تریسی	۸۱

فهرست

۷۲	/ پارچه رامچاله کن	۴۲
۷۴	/ طیف احساسات را بشناس	۴۳
۶۷	/ وقتی ...	۴۴
۷۷	/ اسب و سایه‌اش	۴۵
۷۸	/ جملاتی که می‌تواند زندگیتان را تغییر دهد	۴۶
۷۹	/ معمار زندگی خود باش	۴۷
۸۰	/ زندگی خرچنگی	۴۸
۸۳	/ من حسابدار یک شرکتم	۴۹
۸۴	/ روزی که زندگی من تغییر کرد	۵۰
۸۶	/ روکش	۵۱
۸۷	/ زندگی چیست؟	۵۲
۸۸	/ شازده کوچولو و پادشاه	۵۳
۸۹	/ از قضاوت تا معلمی	۵۴
۹۰	/ داستان مرد نقاش	۵۵
۹۱	/ پروانه و خرس	۵۶
۹۴	/ زنی که ماردوست داشت	۵۷
۹۵	/ هفت فرق آشکار رابطه‌های سالم با سمی	۵۸
۹۹	/ اثرهمنشین	۵۹
۱۰۰	/ از پیانو بیاموزیم	۶۰
۱۰۱	/ راز موفقیت	۶۱

فهرست

۱۲۷	۸۲ / نکته‌های طلایی زندگی
۱۲۸	۸۳ / نامه مدیر مدرسه
۱۲۹	۸۴ / مترسک
۱۳۰	۸۵ / تفاوت از زمین تا آسمان است
۱۳۱	۸۶ / داستان یک فروشنده
۱۳۲	۸۷ / انگیزه‌هایی که تورا میلیارد مری کند
۴۳۱	۸۸ / زندانی بدون دیوار
۱۳۶	۸۹ / سردخانه
۱۳۷	۹۰ / داستان چوپان بیچاره
۱۳۸	۹۱ / فروش خانه
۱۳۹	۹۲ / تیمارستان راترجیح می‌دهم
۱۴۰	۹۳ / خاله خرسانه بچه‌ها بزرگ نکنیم فرزندپروری به روایت ملانصرالدین
۱۴۲	۹۴ / اجازه انتقاد از نظرتان را به دیگران بدهید
۱۴۳	۹۵ / بعضی وقت‌های پنگوئنی باشیم
۱۴۴	۹۶ / وزیر و اعظ
۱۴۵	۹۷ / ارزش تورادیگران تعیین نمی‌کنند
۱۴۷	۹۸ / بسته‌ای اشتباه ارسال شد
۱۴۸	۹۹ / نقاشی سه دقیقه‌ای
۱۴۹	۱۰۰ / پدر بزرگ من قهوه‌خانه داشت.
۱۵۱	۱۰۱ / داستان ارزش نان

تقدیم به
سامان بوالحسنی *

مقدمه



«یا راهی خواهم یافت یا راهی خواهم ساخت» جلد دوم کتاب «از یک لکه‌ی زرد خورشید بازار» است. تاکنون نزدیک ۵۵ عنوان کتاب از من چاپ شده‌اند. بخش عمده‌ی این کتاب‌ها در بردارنده داستان‌ها و تمثیل‌های متعدد و متنوع است. وجود ۲۵۰۰ داستان، این مجموعه کتاب‌ها را به کامل‌ترین مرجع قصه‌های کوتاه انگیزشی در دنیا تبدیل کرده است. هر چند تمرکز عمده‌ی من در ماههای اخیر بروی تولید ویدئوهای آموزشی و برگزاری کارگاه‌های مختلف در زمینه‌ی کسب‌وکار و رشد درونی بوده است و در آینده در این حوزه‌ها به فعالیت خواهم پرداخت، اما کماکان بنا دارم با توجه به استقبال خوب شما مخاطبان و دوستان همراه‌ام به روند چاپ و نشر کتاب‌های قصه‌درمانی ادامه دهم. در این مقدمه به توضیح سه نکته‌ی مهم بسته می‌کنم و شما را به خواندن این کتاب دعوت می‌نمایم.

تاکنون عمده‌ی فعالیت‌های تولید محتواهای مبتنی بر کتاب بوده است اما در مرحله جدید، تولید محتوا در قالب‌هایی چون کتاب الکترونیک، کتاب صوتی، ویدئوهای آموزشی و برگزاری کارگاه‌های آموزشی حضوری و مجازی و ارائه سمینار در زمینه موفقیت در کسب‌وکار به فعالیت‌های من با محوریت سایت Masoodlaali.com افزوده شده است. برای آگاهی از این محتواها و محصولات رایگان و نیز اطلاع از اخبار و فعالیت‌های فرهنگی ام، می‌توانید به عضویت این سایت درآیید. این سایت پل ارتباطی قدرتمندی بین من و شما خواهد بود.

اگر مطلب بدون منبع در این کتاب می‌بینید به این دلیل است که در منبع مورد استفاده‌ی من متأسفانه اشاره‌ای به منبع اصلی و نویسنده‌ی آن نشده است. تک‌تک این مطالب را بارها در اینترنت جستجو کرده‌ام. به منابع برخی دست یافته‌ام اما برخی

«شما عظیم تراز آنی هستید که می‌اندیشید» به سال ۱۳۸۲ باز می‌گردد. در حالی که فرد مورد اشاره و دیگر سودجویان پس از گذشت دوازده، سیزده سال و حتی بیشتر مطالب و قصه‌های این جلد و دیگر مجلدات این مجموعه را در نسخه‌های جعلی خود مورد استفاده قرار داده‌اند. امیدوارم نور آگاهی و خرد در درون همه‌ی ما بیش از پیش تاییده شود و شاهد رشد روزافزون وجود اخلاقی در جامعه باشیم. زیرا باور دارم فرهنگ، زیرساخت مهم توسعه است و رشد اخلاقی زیربنای یک فرهنگ قدرتمند و تمدن‌ساز است.

رو به راه و رو به رشد باشید.
مسعود لعلی

منابع رانیافتم. اگر هرکدام از دوستانم، نام و نشانی از منابع اصلی و یا نویسنده‌گان مطالب این کتاب دارند می‌توانند به ایمیل شخصی ام ارسال کنند. حتماً در چاپ‌های بعدی از این اطلاعات استفاده می‌شود.

برخی از دوستان درباره‌ی تکراری بودن داستان‌ها سوال‌هایی را مطرح کرده‌اند. باید بگوییم یکی از بزرگ‌ترین دغدغه‌هایم پرهیز از تکرار داستان‌ها و مطالب است اما به چند دلیل در مقیاس بسیار ناچیزی داستان‌های تکراری به چشم می‌خورد. اول این‌که به‌دلیل حجم زیاد داستان‌ها در این چند ده جلد کتاب، گاهی به‌ندرت پیش می‌آید که نا خواسته، داستانی در کتابی جدید مجدداً مورد استفاده قرار بگیرد.

گاهی داستانی برای شما آشناست اما نتیجه‌گیری جدید و متفاوتی از آن ارائه شده است. پس با دقت تا انتهای آن را بخوانید.

گاهی نیز برای معرفی یک کتاب عمده‌اً با ذکر منبع از داستان‌ها استفاده شده است. این‌ها دلایل عمده‌ای است که ممکن است داستان‌ها در برخی کتاب‌ها تکرار شوند. اما تعداد آن‌ها نسبت به حجم کل مطالب بسیار اندک و ناچیز است. لذا با قوت می‌گوییم هر کتاب جدیدم را با اطمینان خاطر تمام، از تکراری نبودن مطالب آن تهیه کنید. بیشتر از این موضوع باید نگران خرید کتاب‌های تکراری باشید. در سال‌های اخیر و بعد از ارائه‌ی سبک کتاب‌های قصه‌درمانی در کشور توسط من، عده‌ای سودجو که نمونه‌ی آن‌ها همیشه در طول تاریخ و در تمام عرصه‌های اقتصادی وجود دارند شروع به کپی‌برداری از داستان‌ها و ساختن کتاب‌های چند دقیقه‌ای کرده‌اند. بنا به اعتراف یکی از این افراد که من نام دزد طلب‌کار به وی داده‌ام در جای مناسب علت این نام‌گذاری را توضیح خواهم داد. او فقط نیم ساعت صرف آماده‌سازی به اصطلاح کتاب‌هایش کرده است. وی با قرار دادن کتاب‌هایم در برابر خود واستخراج داستان‌های آن‌ها، در عرض چند دقیقه چندین کتاب ساخته و به دست ناشران مختلف سپرده است. جالب این جاست همین ناشران چند سال قبل پیشنهاد چاپ کتاب‌هایم را به علت نوین بودن این سبک و ناشناخته بودن من رد کرده بودند. اما اکنون با توجه به استقبال جامعه از سبک قصه‌درمانی، از این افراد سودجو و کتاب‌های جعلی و تکراری آن‌ها با آغوش باز استقبال کرده‌اند. لذا مخاطب با تهیه آن‌ها به محتواهای جدید و بکر دسترسی پیدا نخواهد کرد، بلکه چیزی را مطالعه می‌کند که سال‌ها قبل به چاپ رسیده است.

توجه به تاریخ چاپ اول یک کتاب خیلی از واقعیات را آشکار خواهد کرد. جلد اول کتاب